



O crescimento do
mercado de seguros

IRB
(Re)

Por que o mercado de seguros precisa crescer?

PAPEL DO RESSEGURO



Estudo E&Y sobre Mercado de Gestão de Riscos

GAP DE PROTEÇÃO, DESENVOLVIMENTO DE SEGUROS E PAPEL DO RESSEGURO

GAP de proteção no mercado brasileiro

É necessário um crescimento de mercado significativo para reduzir o GAP de proteção no Brasil

Redução de GAP de proteção como acelerador do crescimento econômico

O incentivo à alocação de capitais de longo prazo no mercado segurador promove maior proteção e fomenta o crescimento econômico

Análise de incentivos adotados em mercados desenvolvidos no mercado brasileiro de gestão de riscos

Harmonização e proporcionalidade do Playing Field do mercado de gestão de riscos geram impactos significativos para o crescimento econômico

R\$421 Bi

GAP de proteção em termos de prêmio emitido mercado brasileiro 2020

Ativo seguradoras/PIB (2020)

10%-20%

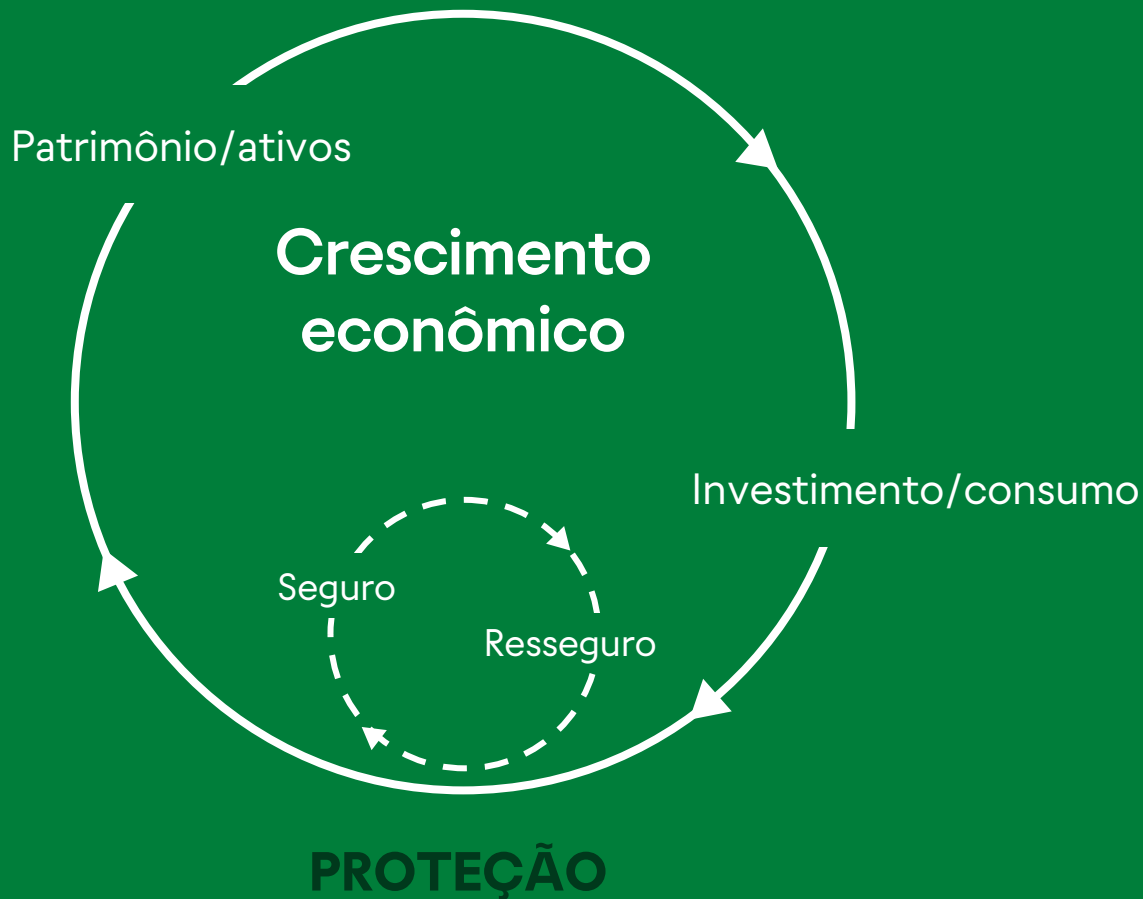
Países em desenvolvimento

70%-100%

Países desenvolvidos

R\$6-8 Bi

Aporte de **capital** considerando incentivos de harmonização e proporcionalidade de Level Playing Field



Mudanças de Market Share desde última FIDES

GRUPOS VERTICALIZADOS GANHARAM ESPAÇO

Os 20 maiores grupos somam mais de 90% de participação de mercado, similar a outras indústrias

Grupos verticalizados, com subsidiárias atuando em seguros e resseguros, foram os que mais ganharam participação de mercado.

2018

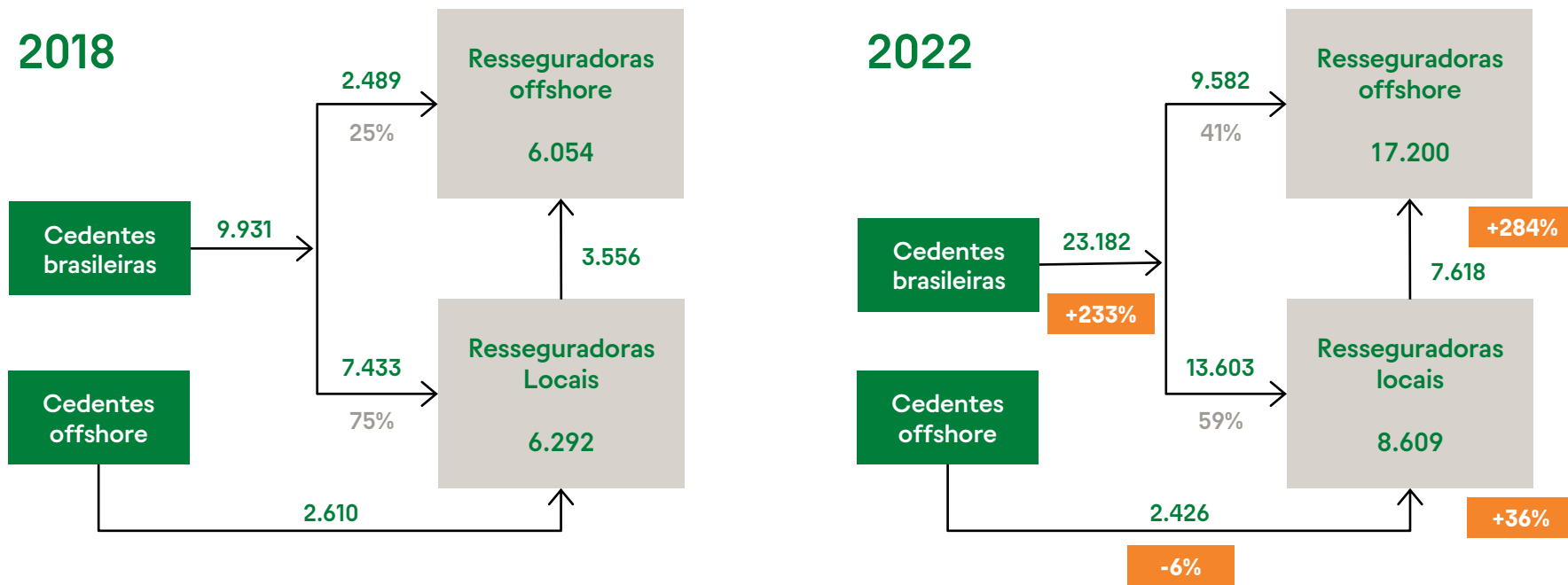
IRB(Re)	36,6%
Munich Re	6,4%
Swiss Re	5,9%
Austral	5,1%
Lloyd's	4,4%
Mapfre	4,4%
Chubb	4,3%
Zurich	4,2%
Allianz	4,1%
Axa XI	3,5%
BTG Pactual	3,3%
Scor	2,8%
Talanx	2,4%
Junto	2,4%
FM Global	1,9%
AIG	1,7%
Everest	1,6%
Liberty	0,6%
Trans Re	0,6%
Outros	3,7%

2022

IRB(Re)	20,7%
Mapfre	13,9%
Allianz	10,3%
Munich Re	9,5%
Austral	6,1%
Zurich	4,2%
Swiss Re	3,9%
Lloyd's	3,8%
Scor	3,4%
Talanx	3,0%
Chubb	2,5%
Starr	2,3%
Everest	2,2%
Aig	1,8%
Junto	1,5%
Liberty	1,2%
Berkshire	1,0%
Axa XI	1,0%
BTG Pactual	0,9%
Outros	6,7%

Crescimento de baixa qualidade

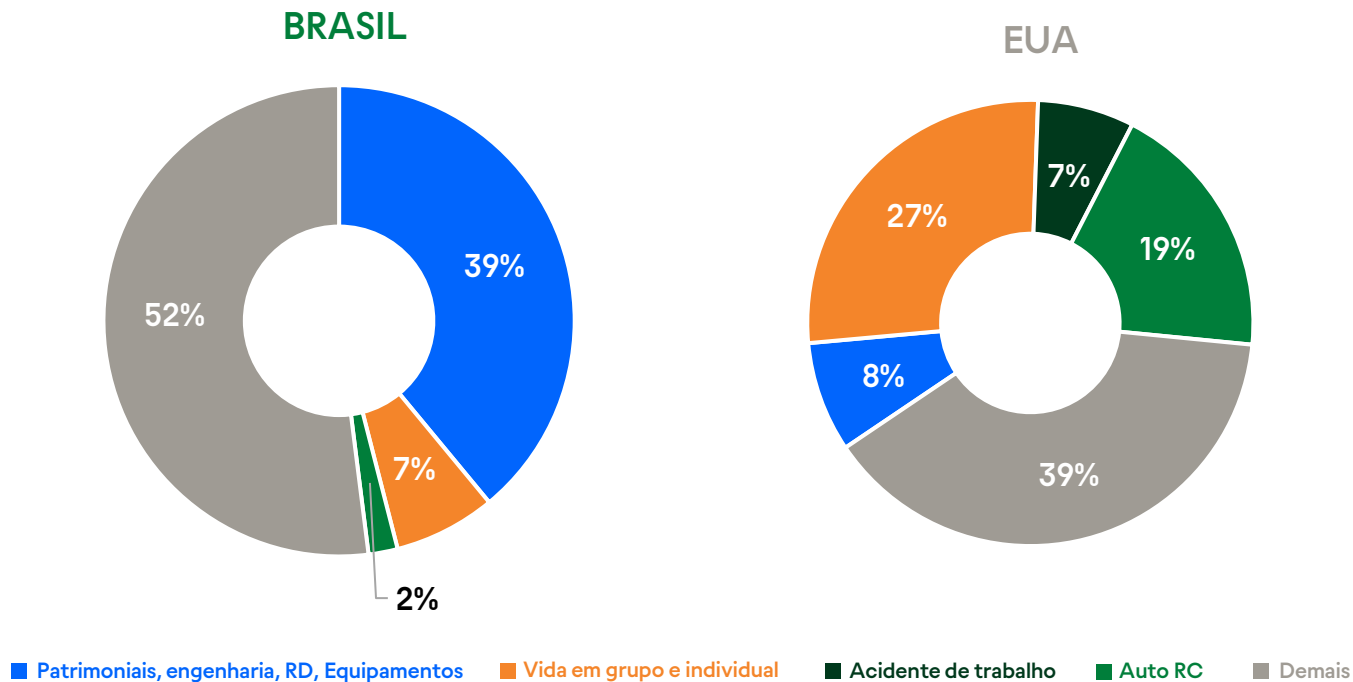
MERCADO BRASILEIRO AFASTA-SE DA ESTRUTURA DE MERCADOS DESENVOLVIDOS



Fonte: IRB(Re), SES Susep, números líquidos de comissão

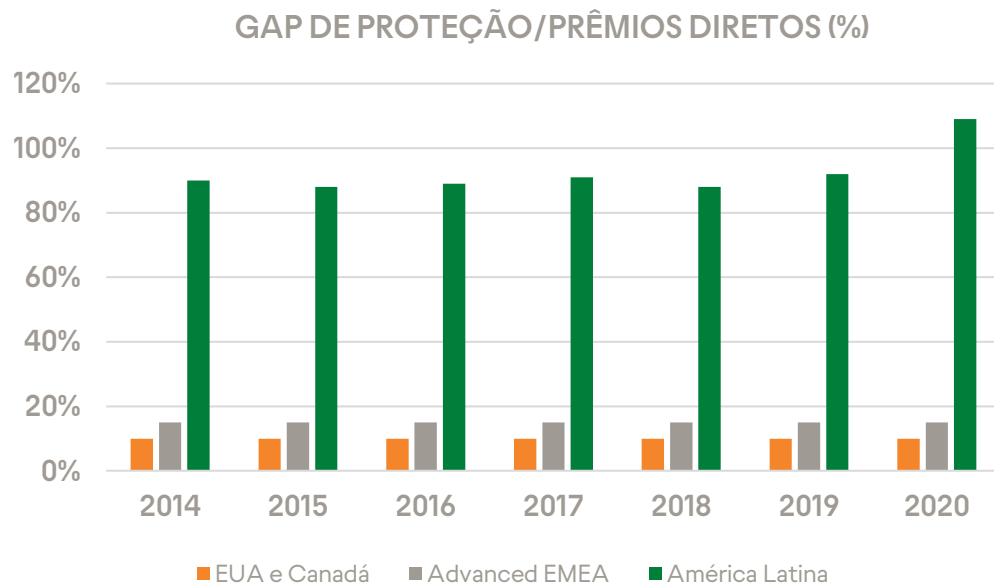
Resseguro não é só Grandes Riscos

ENORME POTENCIAL EM NOVAS PROTEÇÕES PARA NOSSA SOCIEDADE



GAP de Proteção

ENORME GAP EM LATAM COMPARADO COM MERCADOS DESENVOLVIDOS

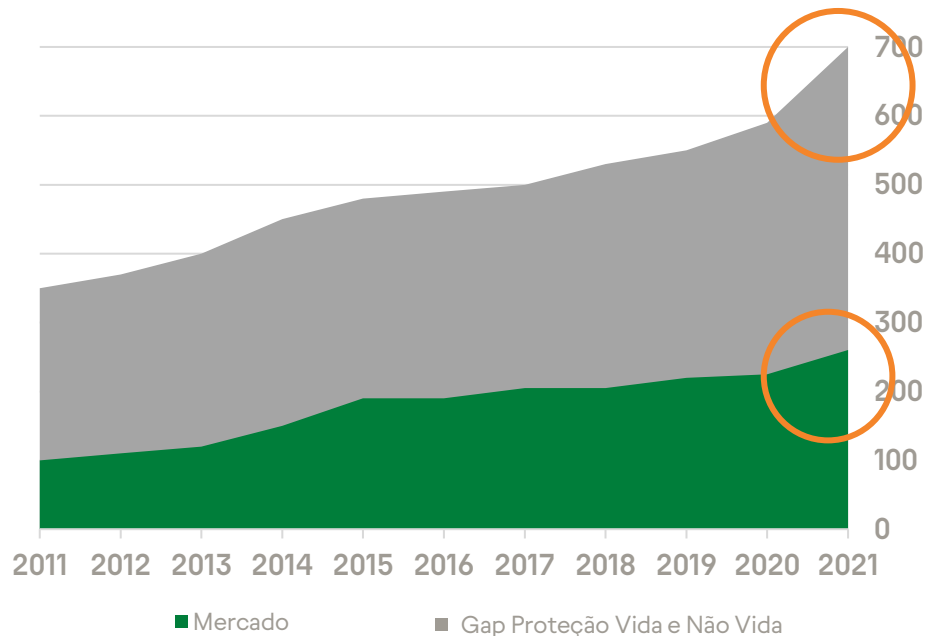


Países desenvolvidos possuem um GAP de proteção que poderá ser coberto com crescimento de mercado segurador entre 8% e 13%

América Latina deve **dobrar** o tamanho de mercado segurador para cobrir todo o GAP.

GAP de proteção grande e crescendo

GAP TOTAL DE R\$ 421 BI (VIDA DE R\$ 196 BI E NÃO VIDA R\$ 225,3 BI)



20%

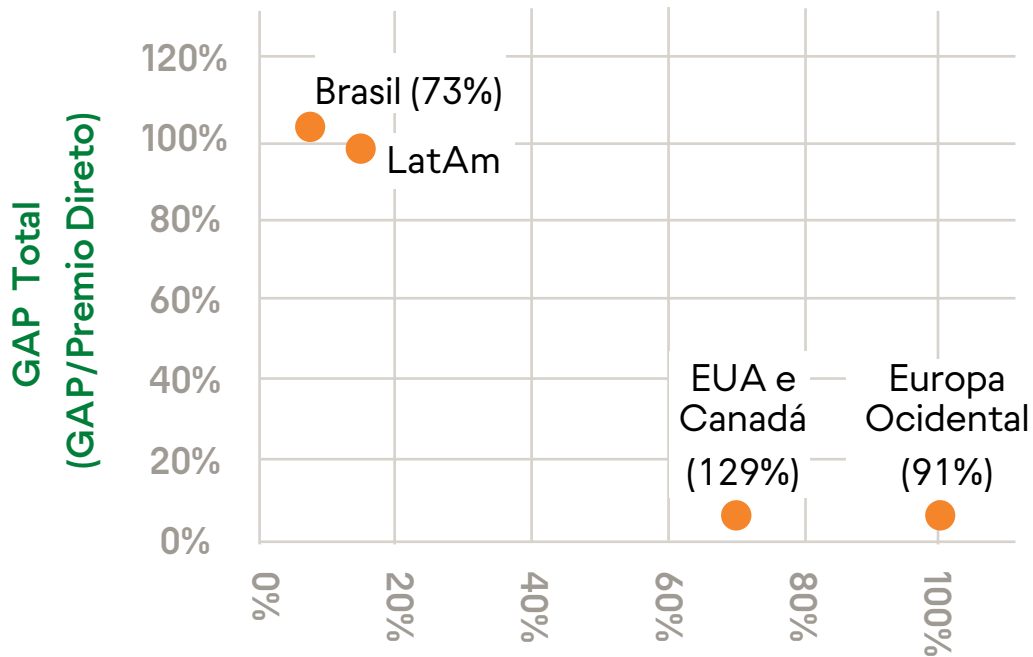
Varição de GAP de proteção (2020-2021)

12%

Crescimento e mercado segurador (2020-2021)

GAP, prêmio, dívida e PIB

CAPACIDADE EM MERCADOS DESENVOLVIDOS SUPORTAM CRESCIMENTO ECONÔMICO



Ativos Seguradoras / PIB

(X%) – Dívida Pública / PIB

- (01)** Para que o ciclo de crescimento econômico e redução de GAP de proteção ocorram, é necessário criar incentivos para manutenção de capacidade de longo prazo.
- (02)** O Brasil necessita de política de incentivos estabelecida com objetivo de fomentar compromissos de longo prazo conforme mercados seguradores desenvolvidos.
- (03)** Países desenvolvidos criaram esses incentivos no âmbito do mercado de gestão de riscos.

Regra prudencial intercontinental

(Mercado segurador desenvolvido)

Incentivos para as resseguradoras

Presença em pelo menos um país do mercado comum Europeu

Atuação com foco na captação dos riscos do mercado europeu

Reflexos para o mercado segurador

Mercado segurador do mercado abrangido por Solvência II com cobertura de resseguradores especializados

Gestão "local" das operações de precificação de regulação de sinistros



Ativo garantidor como alavanca prudencial

(Mercado segurador desenvolvido)

Incentivos para as resseguradoras

Atuação como resseguradora estrangeira

Agilidade para selecionar os riscos que serão captados no país

Exigência de ativo garantidor inibe movimentações bruscas de saída do país

Reflexos para o mercado segurador

Mercado segurador tem que se manter atrativo para que a resseguradora permaneça no país

Precificação e regulação de sinistro tende a ser realizada (e priorizada) no contexto de gestão global de riscos da resseguradora



Regras prudenciais para proteção de mercado local

(Mercado emergente)

Incentivos para as resseguradoras

Presença de resseguradora no país que originou o risco

Atuação com foco na captação dos riscos, com desenvolvimento de novas coberturas

Reflexos para o mercado segurador

Mercado segurador com maior cobertura e produtos mais abrangentes

Maior proximidade com o regulador e com as operações de precificação de regulação de sinistros



Exigência de colateral ou presença local

MERCADO DOMÉSTICOS SIGNIFICATIVOS FOMENTAM MERCADO DE SEGUROS



Brasil

O cenário brasileiro possui características próprias de cada um dos três mercados globais resultando em um capital volátil para proteção da população e desenvolvimento do mercado de capitais.

Não existe uma estrutura de incentivos que direcione a uma atuação desejada dos resseguradores no Brasil.

Brasil

Considerando a evolução de mercado de gestão de riscos, se faz necessário tornar o modelo atual mais adequado aos interesses do mercado local.

MUDANÇAS NA LEGISLAÇÃO**Compromisso**

Manutenção de capital ou garantias no país que façam frente às obrigações e compromissos assumidos com o mercado segurado

Inovação

Resseguradoras com compromisso de implementar e viabilizar novas coberturas no mercado brasileiro, como, por exemplo, riscos com catástrofes e bens públicos

Cobertura

Resseguradoras estrangeiras, exigência de garantias associados ao volume risco assumido no país, alinhado com as práticas de supervisão de bancos e seguradoras

Playing Field

Segmentação e supervisão considerando grupos econômicos e não entidades isoladas



Oito sugestões
de atuação



(01)

Seguro agrícola

Reformulação abrangente do financiamento ao setor agrícola

Grupos de trabalho em andamento

Maior uso de seguro em substituição à empréstimos

Necessidades das cooperativas

(02)

Catástrofes naturais

PL N°1410/2022

Seguro obrigatório de danos causados
por desastres naturais

PL N°3561/2015

Obriga contratação de seguro contra
rompimento/vazamento de barragens





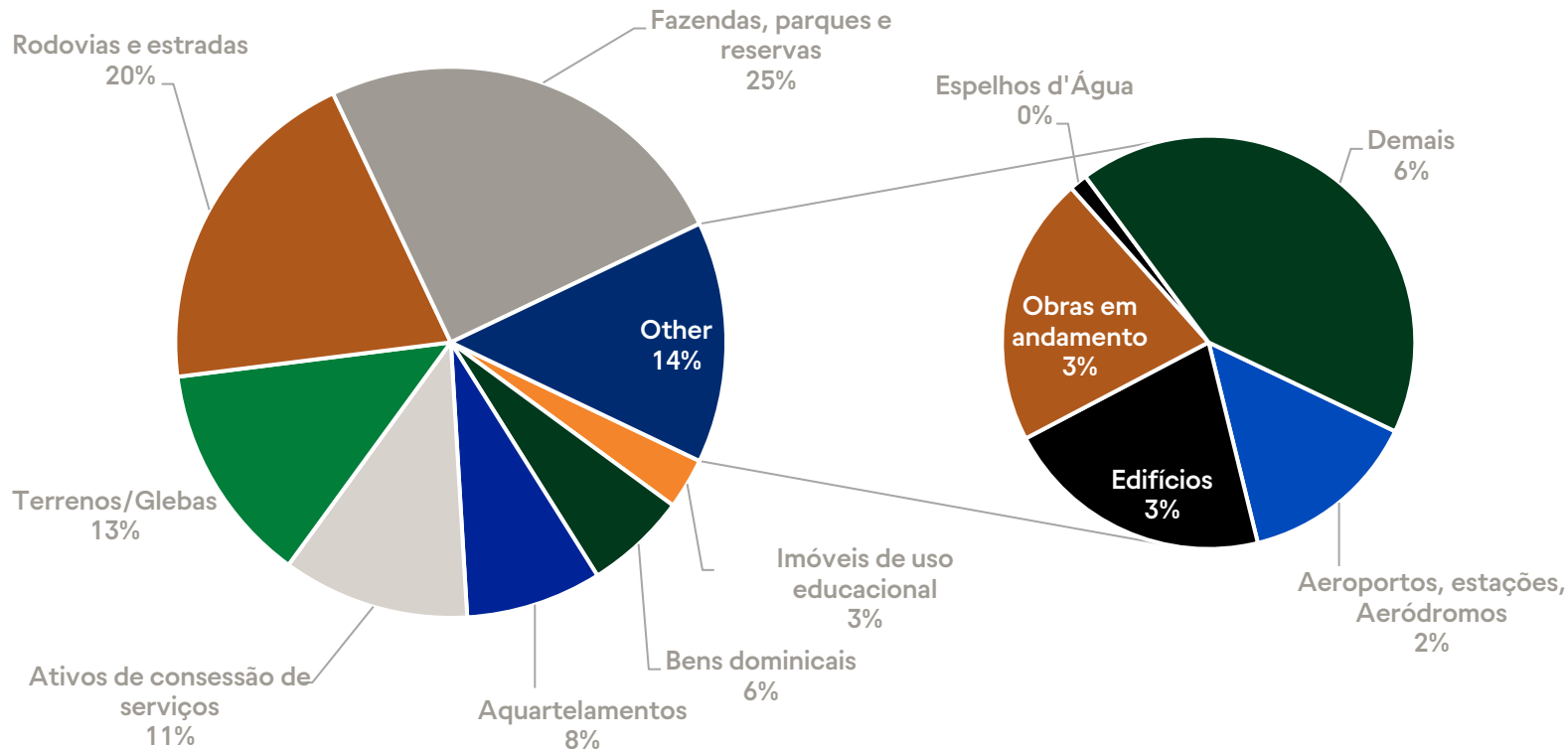
(03)

Proteção à bens públicos

O saldo bruto do ativo imobilizado da União totalizou, em 2022, R\$ 1,81 trilhão, sendo R\$ 1,66 trilhão em bens imóveis

Nos últimos 5 anos, os bens imóveis registraram um aumento de 48,56%

Distribuição dos bens imóveis





(04)

Regras de investimentos

Ativos imobiliários como ativos garantidores

Precatórios como ativos garantidores

Aplicação de segmentação para regras de aplicações dos ativos garantidores

(05)

Responsabilidade civil de veículos

Aprimoramento ao modelo do
DPVAT através de arcabouço privado
e competitivo



Outras frentes

(06)

Seguro de acidentes do trabalho

Governo estudando o tema e PEC sendo desenvolvida

(07)

Resseguro para saúde e fundos de pensão

Questão em aberto se planos de saúde e/ou fundos de pensão podem comprar resseguro diretamente.

Necessitamos de mais seguradoras e resseguradores envolvidos no tema.

(08)

Mercado de seguro de vida

Desenvolvimento de produtos de acúmulo
Annuities

Longevidade

(Re)

irbre.com